

3g Company Profile

one-stop-shop
business process outsourcing

Roma, ottobre 2013



Il Gruppo 3g è uno dei principali player del mercato italiano del Business Process Outsourcing (BPO)

gruppo 3g

- Storia e numeri
- BPO Highlights
- 3g Innovation
- 3g IT
- Crescita Innovazioni di Mercato

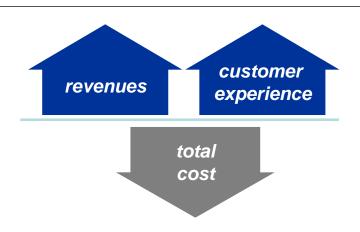






Supporta le aziende pubbliche e private nel raggiungere obiettivi di incremento dei ricavi, di riduzione dei costi operativi e di miglioramento della Customer Experience

3g mission



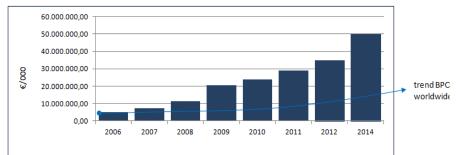




- Storia e numeri
- BPO Highlights
- 3g Innovation
- 3g IT
- Crescita Innovazioni di Mercato.

Crescita costante 100% made in Italy





3g Spa, Capofila del Gruppo, **viene creata nel 2001** dall'idea di tre imprenditori che hanno saputo vedere la grande opportunità offerta dal mercato italiano dell'outsourcing

Dal 2001 3g è diventata un Gruppo al 100% italiano, che conta:

- 7 unità operative esclusivamente nel territorio italiano
- 1.600 postazioni operatore
- **2.200** persone
- 35 milioni di euro di valore della produzione

Le previsioni di sviluppo futuro prevalentemente in regioni del Mezzogiorno – presentano il 2014 con:

- 9 10 Unità Operative
- 2.400 postazioni e più di 3.500 dipendenti
- circa € 50 milioni di fatturato





- Storia e numeri
- **BPO Highlights**
- 3g Innovation
- 3g IT
- Crescita Innovazioni di Mercato















































- 10 anni di progetti CRM e relazione di Partnership con Clienti leader di mercato
- Più del 60% della crescita del fatturato di questi anni è il risultato di una relazione di fiducia e di collaborazione, anche in termini di innovazione, con i più importanti Clienti del Gruppo.







"come vuole il Cliente, quando vuole il Cliente, fatto insieme al Cliente"

Per raggiungere questo importante obiettivo, il Gruppo 3g ha scelto la seguente struttura organizzativa:

- 3g spa, Capogruppo, offre servizi di BPO ad alto valore per i propri Clienti
- 3g Deal & Research, per le attività di Teleselling, Telemarketing e Ricerche di Mercato
- 3g Active, per coprire le richieste di Customer Care – sarà presto incorporata in 3g Spa
- 3g Innovation Technology, spin off delle competenze ICT, è dedicata allo sviluppo di innovazioni tecnologiche e di processo, con focus sulla relazione asincrona 2.0





- Storia e numeri
- BPO Highlights
- 3g Innovation
- 3g IT
- Crescita Innovazioni di Mercato

Customer lifecycle offering



L'offerta integrata include:

- ricerche di mercato
- customer acquisition inbound & outbound
- customer care & support
- customer growth
- Billing
- credit management

che supportano gli obiettivi del cliente:

- sviluppo del canale e della customer base
- miglioramento della Customer Experience
- incremento delle revenues per Unit
- riduzione del total cost
- Contenimento churn
- Bilanciamento mix prodotti/ servizi





- Storia e numeri
- BPO Highlights
- 3g Innovation
- 3g IT
- Crescita Innovazioni di Mercato

Customer Experience 2.0



3g compete nella sfida lanciata dal Customer Service 2.0 con una proposta che include:

- gestione multicanale del cliente
- self service customer support
- gestione sincrona/ asincrona della relazione con il cliente
- anticipazione delle esigenze del cliente
- monitoraggio della voce del cliente
- segmentazione degli skill
- gestione end to end dei processi

L'integrazione con le proposte del Customer Service 2.0 comprende lo sviluppo di tecnologie, strumenti e funzionalità quali:

- proactive web engage
- proactive social engage
- funzionalità web-to-chat e web-to-VolP
- smart phone apps





- Storia e numeri
- BPO Highlights
- 3g Innovation
- 3g IT
- Crescita Innovazioni di Mercato

Innovazione





Innovation boost

- 9 3g IT gioca un ruolo fondamentale nel promuovere la penetrazione del mercato
- 3g IT sviluppa un offering completo dedicato al customer service e alle customer operations dei player del mercato BPO





